

PolBAN Business Angels Club jest najstarszym w Polsce klubem prywatnych inwestorów – założonym w 2003 r. Należą do niego najbardziej doświadczeni i najaktywniejsi Business Angels. Od początku istnienia inwestorzy PolBAN zrealizowali kilkadziesiąt transakcji (w tym 10 było zaaranżowanych bezpośrednio przez PolBAN).

Charakter klubu

PolBAN jest organizacją prywatną i niezależną, zorientowaną na efekty tj. doprowadzanie do inwestycji inteligentnego kapitału w rozwój młodych firm z dużym potencjałem. PolBAN nie jest projektem unijnym, co daje mu elastyczność nieporównywalną z innymi organizacjami zajmującymi się Business Angels w naszym kraju. Klub ma formę stowarzyszenia.

Inwestorzy

Z klubem współpracuje kilkadziesiąt inwestorów, w tym grupa najbardziej aktywnych (traktujących *angel investing* jako podstawowe zajęcie). W przeciwieństwie do funduszy Venture Capital nasi inwestorzy alokują swój własny, prywatny kapitał, z czego wynikają poważne konsekwencje dla spółek. Inwestorzy PolBAN znają losy prawdziwego przedsiębiorcy, ponieważ wszyscy samodzielnie przeszli ścieżkę od własnego pomysłu na biznes, przez intensywne rozwijanie firmy, aż do jej sprzedaży. Inwestorzy prywatni PolBAN dysponują kapitałem na inwestycje ponad 100 mln zł i pochodzą głównie z Polski, ale także z takich krajów jak Stany Zjednoczone, Francja, Kanada, Wielka Brytania oraz Niemcy.

Profil inwestycji

Business Angels z PolBAN inwestują zwykle od 200 tys. do 1 mln zł w bardzo wczesnych fazach rozwoju firm, przede wszystkim zwracając uwagę na zespół oraz globalny potencjał projektu. Działalność spółki musi mieć charakter innowacyjny, chociaż innowacja jest rozumiana szeroko – jest to np. nowe podejście do obsługi klienta, zmiana w łańcuchu wartości lub redefiniowanie zasad obowiązujących na rynku - niekoniecznie musi to być innowacja produktowa (np. nowa technologia produkcji). Projektami szczególnie preferowanymi przez Business Angels z PolBAN są te, które posiadają lekką strukturę kosztów oraz takie, które można w krótkim czasie przetestować na rynku (uruchomić sprzedaż). Orientacja branżowa jest ściśle związana z możliwym potencjałem rozwoju – interesujące są: Internet, informatyka, media, telekomunikacja, ekologia, ochrona środowiska, energia, medycyna/zdrowie, biotechnologia, chemia, nanotechnologie, automatyka, outsourcing, usługi. Inwestycje muszą być zlokalizowane w Polsce.

Przykłady kapitału dostarczonego projektom startup

Do inwestycji zrealizowanych bezpośrednio przez PolBAN lub przez inwestorów z klubu PolBAN należą m.in. Merlin.pl, Qtravel.pl, Mikromax, Holicon, 100lat.pl, Biovectis, Grono.net, Kardiotele, Trigendo, Motobank, Droppa, Goldenegg, Legimi, Orcan Software, Advisio i wiele innych.

Zespół

Założycielem i szefem PolBAN jest Wojciech Dołkowski, przedsiębiorca z kilkoma start-up'ami na koncie. Aktualnie jest również inwestorem wspierającym młode spółki w pozyskaniu kolejnych, większych transz kapitału. Poza PolBAN prowadzi butik inwestycyjny doinvest partners zajmujący się większymi transakcjami na rynku M&A. Z PolBAN od 2009r. współpracuje również Adrian Fester. Ponadto do osób blisko związanych z organizacją należą 3 inne osoby.

Siedziba

PolBAN ma główną siedzibę w Warszawie (ul. Domaniewska 39a, Horizon Plaza), a siedzibą rejestrową jest Bydgoszcz (ul. Fordońska 393). Klub ma swoich członków na terytorium całego kraju.